



Business-Flat

lecturio

Deutschlands Top-Trainer auf Knopfdruck



Online-Video-Trainings von Lecturio

Mit praxisnahen Online-Video-Trainings bilden Sie Ihre Mitarbeiter in allen relevanten Fachbereichen weiter.



Leistungssteigerung



Flexibilität



**Zeitgewinn &
Kostensparnis**

Alle relevanten Fachbereiche abgedeckt

Die Lecturio Business-Flat bietet Ihnen eine Vielzahl an Trainings in allen relevanten Fachbereichen:



Leadership



Projektmanagement



**Marketing &
Vertrieb**



Soft Skills



Produktivität



Digitalisierung



**Microsoft Office &
Softwareanwendungen**



**Präsentation &
Retorik**

und viele mehr

Ihr Komplettpaket beinhaltet:

- ✓ Über 2.500 Video-Vorträge mit 600 Stunden Laufzeit
- ✓ Über 6.000 Quizfragen und 1.000 Downloadmaterialien

Das kann Ihre eigene Lernakademie

Admin-Funktionen für Trainings-Verantwortliche:

- Profile für Mitarbeiter und Lerngruppen verwalten
- Automatischer Versand von Zugangsdaten
- Kurszuweisung an Individuen oder Gruppen/Abteilungen
- Nutzungsstatistiken (Teilnahme & Quizfragenbeantwortung) live einsehbar
- Reminder für Kurszuweisungen

Funktionen für Mitarbeiter:

- Hochwertige Video-Vorträge
- Player Speed-Button: Kurse mit bis zu 2-facher Geschwindigkeit abspielen
- Notizfunktion und herunterladbare Lerndokumente
- Zugang auf PC, Tablet oder Smartphone
- Abschlusstest mit Multiple Choice Fragen
- Zertifikatsausgabe

Business-Flat mobil:

- Eigene App für Android und iOS
- Eigenes Icon und eigene Startscreens
- Farbanpassung an Kunden-CI
- Alle Inhalte offline speichern und zu jeder Zeit nutzen



Demo anfragen:

Sie möchten einen unverbindlichen Blick in die Videos und die Admin-Funktionen werfen? Schreiben Sie einfach an business-flat@lecturio.de und wir zeigen Ihnen alle Inhalte und Funktionen in einer Live-Demo.

> 3.000

Videos

> 700

Stunden
Laufzeit

> 1.500

Download-
materialien

> 7.500

Quizfragen

Anwendungssoftware

- Access 2010 (EN)
- Access 2013 (EN)
- Excel 2010 (DE/EN)
- Excel 2013 (DE/EN)
- Excel 2016 (DE/EN)
- Excel: Formeln und Funktionen
- Excel: Pivot Tabelle
- Microsoft Flow
- Microsoft Teams
- Neuheiten in Office 2013
- Neuheiten in Microsoft Office 2016 und Office 365
- Office 365
- Outlook 2010 (DE/EN)
- Outlook 2013 (DE/EN)
- Outlook 2016 (DE/EN)
- PowerPoint 2010 (DE/EN)
- PowerPoint 2013 (DE/EN)
- PowerPoint 2016 (DE/EN)
- SharePoint 2019
- Skype for Business
- VBA Programmierung
- Windows 10: Überblick & Neuerungen
- Word 2010 (DE/EN)
- Word 2013 (DE/EN)
- Word 2016 (DE/EN)

Betriebswirtschaft

- Business Development (DE)
- BWL für Nichtkaufleute: Jahresabschluss und Controlling (DE)
- Learn statistics, become data smart (EN)
- Legal English (EN)
- Statistik für Data Science und Business Analytics (DE)

Digitalisierung

- Digitalisierung für Unternehmen (DE)
- Unternehmen im digitalen Wandel (DE)
- Megatrends (DE)
- Daten, Daten, Daten (DE)
- Arbeit 4.0 (DE)
- Werte, Ethik, Recht (DE)
- Digital addicted: Risiken kennen und vorsorgen (DE)
- Geschäftsfeldinnovation: Möglichkeiten und Strategien (DE)
- Eine zukunftsfähige Unternehmenskultur gestalten (DE)
- Digitalisierung: Praxisbeispiele (DE)
- Praxisbeispiel: Digitalisierung von Einkaufsprozessen mit Maximilian Kramer (DE)

Erste Hilfe

- Erste Hilfe (DE)
- Erste Hilfe am Kind (DE)
- Basic Life Support (DE)

Interkulturelle Kompetenzen

- Interkulturelle Kompetenz: Arabische Länder (DE/EN)
- Effektive Zusammenarbeit in virtuellen Teams
- Interkulturelle Kompetenz: China (DE/EN)
- Interkulturelle Kompetenz: Grundlagen
- Interkulturelle Kompetenz: USA (DE/EN)
- Interkulturelle Kompetenzen (DE/EN)
- Internationaler Vertrieb (DE)
- Messeplanung (DE)

Leadership

- Betriebliches Gesundheitsmanagement - Gesundheit schaffen und erhalten (DE)
- Beziehungsmanagement in Führungspositionen (DE)
- Change Management Training (EN)
- Change Management – Veränderungen managen (DE)
- Conflict Management (EN)
- Führung und Personalverantwortung (DE)
- Führungspersönlichkeit entwickeln (DE)
- Gesunde Mitarbeiter, gesundes Unternehmen (DE)
- Individualführung - Zusammen Erfolg erreichen (DE)
- Innovation und Start Ups managen (DE)
- Intensivkurs Führung und Management (DE)
- Intensivkurs Strategisches Management (DE)
- Kommunikationsmodelle in der Führung (DE)
- Krisenmanagement - Schwierige Situationen als Führungskraft meistern (DE)
- Leadership (DE)
- Leadership Skills (EN)
- Management-Basics für Nichtmanager (DE)
- Managementcoaching (DE)
- Mediation und Konfliktmanagement (DE)
- Meetings: wirksam und zielgerichtet (DE)
- Mitarbeiterpotentiale entdecken, fordern und fördern (DE)
- Psychologie & Führung im Berufsalltag (DE)
- Teamführung - zusammen Erfolge gestalten (DE)
- Teams effektiv leiten (DE)
- Was macht gutes Management aus? (DE)
- Werden Sie zur Führungspersönlichkeit (DE)
- Wie Sie den richtige Ton treffen - Führungskommunikation (DE)

Marketing & Vertrieb

- Bei Anruf Erfolg - Richtig telefonieren
- Brilliant Customer Service
- Einführung ins Online Marketing
- Erfolg im Geschäftskundenvertrieb
- Ergebnissteigerung im Vertrieb
- Getting in Front of Decision Makers (EN)
- Heiß auf Kaltakquise (DE)
- Hochwirksame Abschluss-Strategien (DE)
- Influencing Change (EN)
- Kundenbindung (DE)
- Marketing Grundlagen (DE)
- Negotiation and Persuasion (EN)
- Optimale Gesprächsvorbereitung (DE)

- Preise selbstbewusst verkaufen: Teure Fehler vermeiden (DE)
- Pricing Strategies (EN)
- Qualifying Real Buyers (EN)
- Qualifying Sales Opportunities (EN)
- Reklamation - Eine Reklameaktion (DE)
- Sales Training – Everyone sells (EN)
- Shifting the Buyers Mindset (EN)
- Steigern Sie Ihren Verkaufserfolg (DE)
- Überzeugung: 12 hochwirksame Strategien (DE)
- Wirkungsvoll kommunizieren und professionell verkaufen (DE)

Persönlichkeitsentwicklung

- Achtsamkeit (DE)
- Ausgeglichenheit - Gelassen zum Erfolg (DE)
- Emotionale Intelligenz (DE)
- Finding Calm – Stressmanagement (EN)
- Gedächtnistraining (DE)
- Gekonnt Auftreten & Wirkung zeigen (DE)
- Motiviert sein, motiviert bleiben (DE)
- Netzwerke aufbauen, Kontakte pflegen (DE)
- Schluss mit Lampenfieber - Wie Sie sicher werden (DE)
- Stress im Griff (DE)

Präsentation & Rhetorik

- Business Knigge China (DE)
- Communication Training for Executives (EN)
- Communication Training for Managers (EN)
- Effective Communication in the Workplace (EN)
- Imageaufbau - So verkaufen Sie sich besser (DE)
- Kommunikation für mehr Durchsetzungsvermögen (DE)
- Mit Körpersprache überzeugen (DE)
- Präsentationskompetenz (DE)
- Presentation Skills Training
- Rhetorik und Kommunikation (DE)
- Stimmtraining: Erfolgsfaktor Stimme (DE)
- Strategic Negotiations (EN)
- Typisch deutsche Englischfehler vermeiden (DE)
- Vom Präsenztrainer zum e-Trainer (DE)

Projektmanagement

- Basiszertifikat für Projektmanagement (DE)
- Lean Botschafter (DE)
- Grundlagen des Projektmanagements (DE)
- PMP (EN)
- PRINCE2® Foundation 2017 (DE)
- TRIZ (DE)
- Practical Skills in Project Management (EN)

> 3.000

Videos

> 700

Stunden
Laufzeit

> 1.500

Download-
materialien

> 7.500

Quizfragen

Soft Skills

- Business-Etikette - Stilsicher im Geschäftsalltag (DE)
- Die Informationsflut in den Griff kriegen (DE)
- Effektiv Kommunizieren: Gesprächstechniken (DE)

- Effizient lesen am Bildschirm (DE)
- Fremdsteuerung und Unterbrechungen vermeiden (DE)
- Gesundes Arbeiten am Bildschirmarbeitsplatz (DE)
- Mehr schaffen in weniger Zeit (DE)
- Professionelles Zeitmanagement (DE)
- Selbstmanagement - Effektiver durch den Tag (DE)

- Speed Reading (DE/EN)
- Stress effektiv bewältigen (DE)
- Time Management (EN)
- Zeit-, Selbst- und Stressmanagement (DE)

Demo anfragen: business-flat@lecturio.de
oder 0341-355 699 880

Bestellformular

als Scan per E-Mail an: business-flat@lecturio.de oder per Fax an: 0341-355699 89

Firma

Ansprechpartner Vorname + Name

Straße + Hausnummer

PLZ + Ort

E-Mail

Telefon

Ich bestelle für unser Unternehmen folgendes Produkt mit dem Produkt-Umfang:

Lecturio Business-Flat

- Kurspaket: Mit jeweils mehr als 100 Kursen, 3.000 Videovorträgen, 700 Stunden Laufzeit, 1.500 Downloadmaterialien und 7.500 Quizfragen
- Online-Akademie als Lernumgebung: Ihr Logo, eigene Verwaltung & Abschlusstests

Ab **9.900€** für bis zu 250 Nutzer (bei 36 Monaten Vertragslaufzeit)

Bei mehr als 250 Mitarbeitern erstellen wir gern ein individuelles Angebot.

Kontaktieren Sie uns unter business-flat@lecturio.de oder 0341-355 699 880.

Preise verstehen sich exklusive Mehrwertsteuer. Bis zu 3 Monate vor Ablauf der Laufzeit kündbar, ansonsten automatische Verlängerung um 12 Monate. Die Bezahlung erfolgt per Rechnung.

Ort, Datum

Unterschrift



Lecturio GmbH
Käthe-Kollwitz-Str. 1
D-04109 Leipzig

www.lecturio.de/unternehmen